

OSCAR FERNANDO MOYANO CANO



<https://www.linkedin.com/in/oscar-moyano-cano-1ab547130>



Con más de 30 años de experiencia en el sector financiero, gestionando Red de Agencias, lidero equipos enfocados en fortalecer la gestión estratégica y operativa en todo el país, impulsando a la vez la transformación digital de nuestros procesos y servicios. A través de la disciplina, la innovación y una gestión orientada a resultados, promuevo soluciones financieras que combinan cercanía humana con tecnología, facilitando una experiencia más ágil, eficiente y accesible para nuestros clientes. Mi propósito es alinear la evolución digital del banco con nuestros valores de excelencia y compromiso, generando un impacto positivo en la sociedad y contribuyendo al desarrollo económico de las regiones del país.

Docente Universitario de pre y posgrado en las áreas de Finanzas y Administración.

EXPERIENCIA LABORAL

BANCO DE LA NACIÓN DEL PERÚ

Gerente Red de Agencias

enero 2026 – actual

Responsable de Conducir, controlar y evaluar los procesos administrativos, operativos y comerciales de la Red de Agencias y Oficinas Especiales, garantizando la calidad de atención, así como el cumplimiento de las normas de la gestión administrativa y las políticas comerciales, crediticias y de riesgos.

BANCO PICHINCHA DEL PERÚ

Gerente Zonal - Red Provincia

enero 2022 – diciembre 2025

Responsable de gestionar de manera integral negocios, servicio y Gestión de desarrollo Humano de 19 Oficinas, ubicadas en la Macro Regiones del Perú: Norte, Sur, Centro y Oriente. Responsable del desempeño general de todos los indicadores de las Regiones, (financiera, procesos, clientes, aprendizaje y crecimiento), Responsable de Conducir, controlar y valuar los procesos administrativos, operativos y comerciales de la Red de Agencias y Oficinas Especiales, garantizando la calidad de atención, así como el cumplimiento de las normas de la gestión administrativa y las políticas comerciales, crediticias y de riesgos promoviendo el trabajo en equipo y propiciando el desarrollo de cada colaborador.

- Volumen total de negocio administrado S/. 3,025M.
 - Convenio: S/. 1,453M; CHIP S/. 466M; PLD S/. 173M; Pasivos S/. 933M.
- Primer puesto como mejor Zona en el año 2021 en la campaña anual de desempeño SUMEMOS+
- Primer puesto como mejor Zona en el año 2023 en la campaña anual de desempeño ALCANZANDO LA CIMA.
- Primer puesto como mejor Zona en el año 2024 en la campaña anual de desempeño ALCANZANDO LA CIMA.

- Primer puesto en NPS (índice de recomendación del cliente) en el ranking de Zonas, con un promedio del 82%.

Gerente Zonal Provincia - Norte

enero 2019 – enero 2022

Responsable de gestionar de manera integral negocios, servicio y Gestión de desarrollo Humano de 11 Oficinas, ubicadas en la Macro Región Norte de nuestro País (Huaraz, Chimbote, Trujillo (2), Chiclayo, Piura (2), Sullana, Tumbes (2) y Cajamarca), responsable del desempeño general de todos los indicadores de la Zona, (financiera, procesos, clientes, aprendizaje y crecimiento), promoviendo el trabajo en equipo y propiciando el desarrollo de cada colaborador.

- Volumen total de negocio administrado S/. 1,600M.
- Primer puesto en el ranking de Zonas en el tablero de desempeño, último cumplimiento 120%.
- Primer puesto en el ranking de Zonas en la última campaña de Convenios año. 2020, con un avance del 140%.
- Primer puesto en NPS (índice de recomendación del cliente) en el ranking de Zonas, con un promedio del 85%.

Gerente Plaza – Piura Tumbes

enero 2018 – diciembre 2018

Responsable de gestionar de manera integral negocios de Bca. Personas, Servicio y Gestión de desarrollo Humano de 05 Oficinas, ubicadas en las Regiones de Piura y Tumbes (Piura, Chulucanas, Sullana, Tumbes y Aguas Verdes), responsable del desempeño general de todos los indicadores de la Zona, (financiera, procesos, clientes, aprendizaje y crecimiento), promoviendo el trabajo en equipo y propiciando el desarrollo de cada colaborador.

- Monto total en colocaciones administrado S/. 190M.
- Monto en captaciones administrado S/. 79M.

BANCO INTERAMERICANO DE FINANZAS

Gerente Zonal IV – Norte

marzo 2016 – diciembre 2017

Responsable de gestionar de manera integral los negocios de Bca. Empresa y Bca. Personas, servicio y Gestión de desarrollo Humano de 09 Oficinas, ubicadas en la Macro Región Norte de nuestro País (Chimbote, Trujillo, Chiclayo, Piura, Sullana, Talara y Cajamarca), responsable del desempeño general de todos los indicadores de la Zona, (financiera, procesos, clientes, aprendizaje y crecimiento), promoviendo el trabajo en equipo y propiciando el desarrollo de cada colaborador.

- Monto total en colocaciones administrado US\$ 450M.
 - Empresas US\$ 290M; Personas US\$ 160M.
- Monto en captaciones administrado US\$ 109M.
- Utilidad neta generada al 2,017 US\$ 8.4M.
- Primer puesto en el ranking de Zonas en el tablero de desempeño, último cumplimiento 110%.
- Primer puesto en el ranking de zonas en la última campaña de Ahorros 2017, con un avance del 143%.
- Premiado con los cuatro Valores del Banco: Decisión, Ejemplaridad, Cercanía y Solidez.

Gerente Oficina – Piura*diciembre 2009 – febrero 2016*

Responsable de gestionar de manera integral los negocios de Bca. Empresa y Bca. Personas, servicio y Gestión de desarrollo Humano de la oficina, responsable del desempeño general de todos los indicadores de la oficina, (financiera, procesos, clientes, aprendizaje y crecimiento), promoviendo el trabajo en equipo y propiciando el desarrollo de cada colaborador.

- Monto total en colocaciones administrado US\$ 89M.
- Monto en captaciones administrado US\$ 38M.
- Utilidad neta generada a agosto 2,015 S/. 5M.
- Primer puesto en Calidad de Servicio durante los años 2010 al 2014.
- Primer puesto a nivel nacional en colocación de créditos por convenio.

BANCO PICHINCHA DEL PERÚ**Gerente oficina Cajamarca***diciembre 2008 – diciembre 2009*

Responsable de gestionar de manera integral negocios, de Microfinanzas y Bca. Personas, Servicio y Gestión de desarrollo Humano de la oficina, responsable del desempeño general de todos los indicadores de la oficina, (financiera, procesos, clientes, aprendizaje y crecimiento), promoviendo el trabajo en equipo y propiciando el desarrollo de cada colaborador.

BANCO DE CREDITO – BCP**Gerente Sucursal - Cusco***diciembre 2007 – diciembre 2008*

Responsable de los negocios de Bca. Empresa y Bca. Personas:

- En seis meses logramos incrementar tres puntos de participación de mercado, con un monto colocado aprox. de US\$ 23M. El total de colocación administrado en mi gestión fue de US\$ 45M.
- El monto captado en este periodo fue aprox. US\$ 11M. Total administrado US\$ 30M.
- Se generó en estos seis meses una utilidad neta aprox. de S/. 10M.
- Se diseñó un nuevo sistema automatizado para el control del aporte y ranking de los colaboradores.
- Campeón nacional en la campaña tipo de cambio.
- Cuarto puesto en ventas de seguros.

Gerente Sucursal - Tumbes*diciembre 2006 – diciembre 2007*

Responsable de los negocios de Bca. Empresa y Bca. Personas:

- En el año logramos colocar un monto aprox. de US\$ 10M.
- El monto captado en este periodo fue aprox. US\$ 6M.
- Se generó una utilidad neta en el año aprox. de S/. 7M.
- Campeón nacional en ventas de seguros.
- Cuarto puesto a nivel nacional en la medición anual de oficinas “Calidad de Servicio - QUALITAS”.

ZEGEL**Docente a Tiempo Parcial - Piura***setiembre 2015 – mayo 2018*

Cursos en los niveles de pre y posgrado de Finanzas y Administración.

UNIVERSIDAD SAN PEDRO**Docente a Tiempo Parcial - Cajamarca***junio 2009 – diciembre 2009*

Cursos en los niveles de pregrado de Finanzas y Administración.

ESTUDIOS**UNIVERSIDAD DE PIURA - PAD**

MBA en Dirección de empresas, 2004 - 2005.

UNIVERSIDAD NACIONAL DE PIURA

Bachiller en Ciencias Administrativas, 1999 - 2004.

IPAE

Profesional en Adm. de Negocios con Especialización en Marketing, 2000

ESPECIALIZACIÓN**UNIVERSIDAD DE PIURA UDEP**

Curso Empresarial IA Generativa para Procesos y Áreas Clave – 2025

LIDERATUM

Liderazgo Transformacional L93 – 2025

HUMAN GROWTH

1ra. Edición Escuela Líder CARE – 2024

IPAE

Curso Especialización Ejecutivo de Negocios – 1999

IPAE

Curso Especialización Analista de Mercado – 1997

IPAE

Curso Especialización Asistente Administrativo - 1996

OTROS**ZEGEL**

Mentor Gerencial – Programa Talento Profesional 2025

BANCO PICHINCHA DEL PERÚ

Expositor – Taller “Finanzas para No Financieros” I Edición 2025