

PIETRO RINO MALFITANO MALFITANO

Ejecutivo sénior, con importante experiencia profesional y gerencial en entidades financieras en las áreas de créditos, recuperaciones, finanzas, riesgos y gerencia general. Capacidad para evaluar y asumir riesgos. Orientado a la gestión por resultados, proactivo comercialmente con énfasis en la satisfacción del cliente, con iniciativa, capacidad para la toma de decisiones, habilidad para el liderazgo y trabajo en equipo. Facilidad para las relaciones personales dentro y fuera de la organización. Formación de Economista, con especialización en finanzas, administración crediticia, y riesgos. Conocimientos y experiencia en inversión en mercados bursátiles.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

BANCO DE LA NACION

2008--

Entidad financiera Estatal, especialmente enfocada en la prestación de servicios de pago y recaudación al estado y a la ciudadanía en general, desarrollando canales de atención y plataformas tecnológicas orientadas a mejorar la experiencia del usuario. Sus colocaciones están orientadas a la Banca Personal, IFIS especializadas en Microfinanzas, Gobierno Central, Gobiernos Regionales y Locales.

Gerente, Jefe del Departamento de Finanzas y Contabilidad (e)

Ene2018--

Conducción de los equipos de Mesa de dinero, Presupuesto, Estudios Económicos y Contabilidad. Se viene mejorando la rentabilidad del portafolio de inversiones de S/11,000 millones y de los recursos líquidos de más de S/.6,000 millones; en el seguimiento y optimización del presupuesto; en la velocidad de respuesta a la demanda de asignación de tasas de interés para operaciones crediticias y a la demanda de estudios de viabilidad para los diferentes proyectos.

Gerente Central de Administración y Finanzas

Ene2018-May2018

Liderar la Gerencia de Finanzas y Contabilidad, de Recursos Humanos y de Logística con la finalidad de optimizar procesos y actividades que permitieran un uso más eficiente de los recursos con los cuales se generan y brindan servicios y productos a nuestros clientes y usuarios.

Gerente General (e)

May2015-Ene 2018

Liderar a todo el equipo gerencial en la ejecución del plan estratégico institucional, impulsándolo a lograr las metas establecidas. Reforzamiento del sistema de control interno a fin de operar en un ambiente con riesgos mitigados logrando el aseguramiento de los resultados. Durante esta gestión se han logrado utilidades muy por encima de años anteriores, se mantuvo altas clasificaciones de Riesgo y el Banco por primera vez ingresó al mercado de valores a través de una emisión de bonos soberanos por S/.250MM, cuya demanda excedió con largueza el monto ofertado.

Gerente, Jefe Departamento de Riesgos

Ago2012-May 2015

Conducción de los equipos de Riesgo de Mercado, Operativo y Crediticio, en el apoyo a todas las unidades organizacionales del Banco, en la realización de una buena gestión integral de riesgos en sus áreas de responsabilidad, proponiendo las políticas, procedimientos y metodologías apropiadas incluyendo los aspectos de continuidad de negocios y seguridad de la información.

Gerente, Jefe Departamento de Servicios Financieros

Abr 2010-Jul 2012

Sub Gerente, Jefe(e) Departamento de Servicios Financieros

Ago 2009-Mar2010

Seguimiento y ajuste del plan estratégico y del plan de negocio por producto monitoreando cumplimiento de objetivos comerciales, para una cartera de créditos superior a los S/.6,000 MM

compuesta por créditos corporativos a entidades del Estado y por créditos personales a empleados públicos y pensionistas.

Sub Gerente

Set 2008-Ago 2009

Jefe de División de Banca Personal

Seguimiento y ajuste del plan estratégico y del plan de negocio por producto monitoreando cumplimiento de objetivos comerciales.

Ampliación de la oferta de productos financieros, diseñando y coordinando el desarrollo y lanzamiento de productos.

Coordinación del plan de marketing para el soporte de los productos de Banca Personal.

Se ha desarrollado un plan de negocios para reimpulsar el ritmo de las colocaciones hasta alcanzar una tasa de crecimiento no menor a 20% anual.

CAJA METROPOLITANA DE LIMA

2004-2007

Caja Municipal de Ahorro y Crédito Popular

Entidad financiera con colocaciones en Banca Personal, Créditos hipotecarios, créditos empresariales y créditos Pymes.

Gerente General (e)

Feb 2006-Oct 2007

Gerente de Finanzas y Administración

Dic 2004-

Director

Mayo-Nov 2004

Ajuste y seguimiento del plan estratégico y especialmente de los planes de negocio por producto; manejo de presupuestos; diseño de políticas de tasas de interés activas y pasivas y el control de costos y márgenes por producto permitieron:

Ampliar la oferta de productos financieros; implementar una estrategia acertada en la inversión de excedentes de liquidez y manejar con oportunidad los momentos para la venta en el mercado internacional de las existencias de oro adjudicado; crecer sostenidamente en colocaciones y depósitos.

Se logró impulsar significativamente los resultados, logrando en tres años una tasa anual de crecimiento de las utilidades netas de 22% pasando de un promedio de S/.7'500M a los S/.13'600M con los que finalizó el año 2007.

MINISTERIO DE AGRICULTURA

2003-2004

Asesoría de asuntos económicos y financieros del despacho del Viceministro

Encargado de revisar toda la normativa vigente relacionada con el financiamiento al sector agrario y estudiar alternativas tendientes a mejorar el acceso al crédito formal por parte de este sector.

Evaluación de solicitudes de refinanciación de las Cajas Rurales.

Analizar y opinar sobre diferentes temas, relacionados con aspectos crediticios y financieros a solicitud del Viceministro.

ALTAMIRA SOCIEDAD JURIDICA Y CONSULTORIA S.A.C.

Empresa dedicada a la cobranza prejudicial y judicial de carteras de crédito por encargo de terceros y por cuenta propia. Adicionalmente se desenvuelve en el campo de la consultoría financiera.

Socio – Director

2000 – 2003

Gerente de Cobranza prejudicial

A cargo de la gerencia de una de las áreas de cobranza pre - judicial, manejando la recuperación de una cartera de US\$20'000,000 encargada por diversos Bancos y empresas.

Manejo de un equipo de 23 personas, conformado por gestores telefónicos, domiciliarios y supervisores, con el cual realizamos la gestión de cobranza.

Supervisión y control de todos los procesos de cobranza.

Evaluación permanente y diseño de nuevas estrategias de cobranza.

Seguimiento del desarrollo de las empresas de la competencia.
Se logró reducir en 30% el costo de recuperación, favoreciendo directamente las utilidades de la empresa.

BANCO SANTANDER CENTRAL HISPANO

Entidad financiera de Banca Múltiple

Subgerente-Unidad de Activos Irregulares

1999-2000

Responsable del manejo de una cartera de US\$150'000,000 de créditos irregulares a cargo de empresas medianas y grandes.

Diseño de una estrategia orientada al objetivo de reducir la posición de riesgo del banco en esa cartera.

Realización con prontitud de un diagnóstico razonado, que permitiera focalizar y priorizar los esfuerzos y recursos del banco en aquellos casos con real potencial de recuperabilidad.

Desarrollo de planteamientos y negociaciones creativas que permitieran conciliar los intereses del banco con las posibilidades del cliente.

Se consiguió, en ocho meses, reducir la exposición neta en esa cartera mediante recuperación efectiva y mejora de garantías.

SERBANCO

1998-1999

Banco orientado inicialmente al segmento del crédito de consumo para ampliarse posteriormente al sector de independientes, pequeñas y microempresas.

Gerente de Créditos

Responsable del manejo de las áreas de créditos, cobranzas y verificaciones, conformadas por aproximadamente 60 personas.

Diseño y evaluación permanente de pautas para la aprobación de créditos, para controlar el nivel de morosidad de la cartera.

Diseño y evaluación permanente de los procesos para el otorgamiento de créditos, para mejorar la productividad del área.

Diseño y evaluación permanente de los procesos de verificación de la información proporcionada por los solicitantes de crédito, haciéndola confiable para los responsables del análisis crediticio.

Supervisión y control de todos los procesos de cobranza.

Evaluación permanente y diseño de nuevas estrategias de cobranza.

Seguimiento constante de la evolución de la competencia.

Se consiguió armar un equipo de trabajo, muy dinámico y motivado con el que pudimos hacer crecer rápidamente la cartera de créditos en el sector de los microempresarios, (aproximadamente US\$25'000,000 en un año y medio), manteniendo niveles de morosidad menores a los de la competencia.. Fuimos líderes en ese sector en 1998 y parte de 1999.

BANCO LATINO

1996-1997

Entidad financiera de Banca Múltiple

Jefe del área de mediana empresa

Responsable del manejo de una cartera de créditos de aproximadamente US\$200'000,000 a cargo de empresas medianas, con ventas no mayores a los US\$15'000,000 anuales, de todos los sectores económicos.

Manejo de un equipo de 15 personas que incluían a 6 profesionales ejecutivos de negocios.

Durante mi gestión se logró un crecimiento superior a 15% en la cartera, superior a otras áreas de negocio del banco, manteniendo los niveles de riesgo dentro de los estándares normales.

BANCO DEL LIBERTADOR**1995-1996**

Entidad financiera de Banca Múltiple

Gerente Adjunt a la Gerencia de Negocios

Junto a la gerencia de negocios tuvimos la responsabilidad de generar, en un Banco nuevo, una cartera de créditos multisectorial, de riesgo normal y rentable que fuera la base de crecimiento del Banco. Durante el tiempo que permanecí en la institución, con el equipo que formamos logramos crecer de US\$35 MM a US\$120 MM.

BANCO REGIONAL DEL NORTE**1990-1994**

Entidad financiera de Banca Múltiple

GerenteArea de Finanzas

1993-1994

Responsable de la gestión de tesorería y del manejo de los excedentes del Banco. Evaluación permanente del margen financiero para generar los ajustes requeridos.

Análisis permanente de nuevos productos financieros para la captación de recursos. Análisis y utilización de los diferentes activos financieros disponibles en el mercado.

Se logró rentabilizar satisfactoriamente los excedentes del Banco, participando activamente en operaciones de mesa de dinero en la Bolsa de Valores de Lima y también negociando con valores de renta variable.

Area de Créditos y Negocios

1990-1992

Responsable, junto con una nueva Gerencia Central de Negocios, de generar una cartera de créditos multisectorial, especialmente de empresas medianas y grandes.

Se logró captar un significativo número de nuevos clientes que generaron un gran negocio colateral especialmente con operaciones de comercio exterior, área en la que el Banco ya tenía un desarrollo muy destacado superior al de varios bancos más grandes.

AUTOSEPP

1986-1990

Gerente Financiero

BANCO DEL SUR

Apoderado General

1983-1986

Area de Créditos

BANCO CONTINENTAL

1978-1983

Sectorista

1983

Asistente de Gerencia de Créditos

1981-1982

Analista de Créditos

1979-1980

Trainee, Comercio Exterior

1978

FORMACION ACADEMICA

- **PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATOLICA DEL PERU** – Economía Bachiller 1978
- **COLEGIO LA SALLE** 1972

OTROS ESTUDIOS

- ESAN :** Contabilidad Gerencial
- ESAN :** Gerencia Financiera I
- ESAN :** Gerencia Financiera II
- UNIVERSIDAD SAN MARCOS -** Finanzas de Empresas
- IPAE :** Finanzas de Empresas
- CITIBANK :** Seminario de Administración Crediticia
- UNIVERSIDAD OF QUEBEC IN MONTREAL :** Seminario Bank Management
- ALIDE - Seminario Finanzas y Banca en el Año 2000:** Actualización sobre cambios y Gerencia
- UNIVERSIDAD DEL PACIFICO -** Seminario de Mercados a Futuro en el Perú
- ORGANIZACION SAN IGNACIO DE LOYOLA :** Foro de Nuevos Productos Bancarios
- THE WHARTON SCHOOL UNIVERSITY OF PENNSYLVANIA :** Seminario Finance
- ALIDE :** Seminario de Gestión de Cartera de Inversiones para A.F.P.
- SOCIEDAD DE INGENIEROS ECONOMISTAS :** Curso de Análisis de Bolsa
- ALIDE-NAFINSA :** Gestión Corporativa de Riesgos
- ALIDE :** Gerencia Activo-Pasivo (ALM) Control de Riesgos de Mercado en las IF's
- BURSEN :** Gestor de Riesgos Financieros (CRA en trámite)
- UNIVERSIDAD SAN MARTIN DE PORRES :** Nuevas Tendencias en la Gestión Empresarial
- UNIVERSIDAD SAN MARTIN DE PORRES :** Seminario Internacional Nuevas Tendencias en la Gestión Empresarial
- UNIVERSIDAD DEL PACIFICO :** Seminario Internacional Perú Banking & Finance Day 2013
- PROCAPITALES :** XII Convención de Finanzas y Mercado de Capitales
- GERENS :** Capacitación en Gestión Estratégica Corporativa

ALIDE COFIDE :

Pasantía Banca de Desarrollo y Mercado de Capitales

ASBANC :

2do. Seminario Internacional de Riesgo Operacional ROP
perú 2013