

PIETRO RINO MALFITANO MALFITANO

Gerente de Finanzas y Contabilidad (e)
Banco de la Nación



Ejecutivo sénior, con importante experiencia profesional y gerencial en entidades financieras en las áreas de créditos, recuperaciones, finanzas, riesgos y gerencia general. Capacidad para evaluar y asumir riesgos.

Orientado a la gestión por resultados, proactivo comercialmente con énfasis en la satisfacción del cliente, con iniciativa, capacidad para la toma de decisiones, habilidad para el liderazgo y trabajo en equipo. Facilidad para las relaciones personales dentro y fuera de la organización.

Formación de Economista, con especialización en finanzas, administración crediticia, y riesgos. Conocimientos y experiencia en inversión en mercados bursátiles.

INFORMACIÓN GENERAL

Nombre: **Pietro Rino Malfitano Malfitano**

Correo electrónico: pmalfitano@bn.com.pe

FORMACION ACADEMICA

- Pontificia Universidad Católica del Perú – Economía 1978
- Colegio La Salle 1972

EXPERIENCIA PROFESIONAL

BANCO DE LA NACION

2008 a la fecha

Entidad financiera Estatal, especialmente enfocada en la prestación de servicios de pago y recaudación al estado y a la ciudadanía en general, desarrollando canales de atención y plataformas tecnológicas orientadas a mejorar la experiencia del usuario.

Sus colocaciones están orientadas a la Banca Personal, IFIS especializadas en Microfinanzas, Gobierno Central, Gobiernos Regionales y Locales.

Gerente General (e)

May. 2015 – Ene. 2018

Liderar a todo el equipo gerencial en la ejecución del plan estratégico institucional, impulsándolo a lograr las metas establecidas. Reforzamiento del sistema de control interno a fin de operar en un ambiente con riesgos mitigados logrando el aseguramiento de los resultados.

Durante esta gestión se han logrado utilidades muy por encima de años anteriores, se mantuvo altas clasificaciones de Riesgo y el Banco por primera vez ingresó al mercado de valores a través de una emisión de bonos soberanos por S/.250MM, cuya demanda excedió con largueza el monto ofertado.

Gerente, Jefe Departamento de Riesgos

Ago2012-May 2015

Conducción de los equipos de Riesgo de Mercado, Operativo y Crediticio, en el apoyo a todas las unidades organizacionales del Banco, en la realización de una buena gestión integral de riesgos en sus áreas de responsabilidad, proponiendo las políticas, procedimientos y metodologías apropiadas incluyendo los aspectos de continuidad de negocios y seguridad de la información.

Gerente, Jefe Departamento de Servicios Financieros
Sub Gerente, Jefe (e) Departamento de Servicios Financieros
Mar2010

Abr 2010-Jul 2012
Ago 2009-

Seguimiento y ajuste del plan estratégico y del plan de negocio por producto monitoreando cumplimiento de objetivos comerciales, para una cartera de créditos superior a los S/.6,000´MM compuesta por créditos corporativos a entidades del Estado y por créditos personales a empleados públicos y pensionistas.

Sub Gerente

Set 2008-Ago 2009

Jefe de División de Banca Personal

Seguimiento y ajuste del plan estratégico y del plan de negocio por producto monitoreando cumplimiento de objetivos comerciales.

Ampliación de la oferta de productos financieros, diseñando y coordinando el desarrollo y lanzamiento de productos.

Coordinación del plan de marketing para el soporte de los productos de Banca Personal.

Se ha desarrollado un plan de negocios para reimpulsar el ritmo de las colocaciones hasta alcanzar una tasa de crecimiento no menor a 20% anual.

CAJA METROPOLITANA DE LIMA

2004-2007

Caja Municipal de Ahorro y Crédito Popular

Entidad financiera con colocaciones en Banca Personal, Créditos hipotecarios, créditos empresariales y créditos Pymes.

Gerente General (e)

Feb 2006-Oct 2007

Gerente de Finanzas y Administración

Dic 2004-

Director

Mayo-Nov 2004

Ajuste y seguimiento del plan estratégico y especialmente de los planes de negocio por producto; manejo de presupuestos; diseño de políticas de tasas de interés activas y pasivas y el control de costos y márgenes por producto permitieron:

Ampliar la oferta de productos financieros; implementar una estrategia acertada en la inversión de excedentes de liquidez y manejar con oportunidad los momentos para la venta en el mercado internacional de las existencias de oro adjudicado; crecer sostenidamente en colocaciones y depósitos.

Se logró impulsar significativamente los resultados, logrando en tres años una tasa anual de crecimiento de las utilidades netas de 22% pasando de un promedio de S/.7´500M a los S/.13´600M con los que finalizó el año 2007.

MINISTERIO DE AGRICULTURA

2003-2004

Asesoría de asuntos económicos y financieros del despacho del Viceministro

Encargado de revisar toda la normativa vigente relacionada con el financiamiento al sector agrario y estudiar alternativas tendientes a mejorar el acceso al crédito formal por parte de este sector.

Evaluación de solicitudes de refinanciación de las Cajas Rurales.

Analizar y opinar sobre diferentes temas, relacionados con aspectos crediticios y financieros a solicitud del Viceministro.

ALTAMIRA SOCIEDAD JURIDICA Y CONSULTORIA S.A.C.

Empresa dedicada a la cobranza prejudicial y judicial de carteras de crédito por encargo de terceros y por cuenta propia. Adicionalmente se desenvuelve en el campo de la consultoría financiera.

Socio – Director**2000 – 2003****Gerente de Cobranza prejudicial**

A cargo de la gerencia de una de las áreas de cobranza pre - judicial, manejando la recuperación de una cartera de US\$20'000,000 encargada por diversos Bancos y empresas.

Manejo de un equipo de 23 personas, conformado por gestores telefónicos, domiciliarios y supervisores, con el cual realizamos la gestión de cobranza.

Supervisión y control de todos los procesos de cobranza.

Evaluación permanente y diseño de nuevas estrategias de cobranza.

Seguimiento del desarrollo de las empresas de la competencia.

Se logró reducir en 30% el costo de recuperación, favoreciendo directamente las utilidades de la empresa.

BANCO SANTANDER CENTRAL HISPANO

Entidad financiera de Banca Múltiple

Subgerente-Unidad de Activos Irregulares**1999-2000**

Responsable del manejo de una cartera de US\$150'000,000 de créditos irregulares a cargo de empresas medianas y grandes.

Diseño de una estrategia orientada al objetivo de reducir la posición de riesgo del banco en esa cartera.

Realización con prontitud de un diagnóstico razonado, que permitiera focalizar y priorizar los esfuerzos y recursos del banco en aquellos casos con real potencial de recuperabilidad.

Desarrollo de planteamientos y negociaciones creativas que permitieran conciliar los intereses del banco con las posibilidades del cliente.

Se consiguió, en ocho meses, reducir la exposición neta en esa cartera mediante recuperación efectiva y mejora de garantías.

SERBANCO**1998-1999**

Banco orientado inicialmente al segmento del crédito de consumo para ampliarse posteriormente al sector de independientes, pequeñas y microempresas.

Gerente de Créditos

Responsable del manejo de las áreas de créditos, cobranzas y verificaciones, conformadas por aproximadamente 60 personas.

Diseño y evaluación permanente de pautas para la aprobación de créditos, para controlar el nivel de morosidad de la cartera.

Diseño y evaluación permanente de los procesos para el otorgamiento de créditos, para mejorar la productividad del área.

Diseño y evaluación permanente de los procesos de verificación de la información proporcionada por los solicitantes de crédito, haciéndola confiable para los responsables del análisis crediticio.

Supervisión y control de todos los procesos de cobranza.

Evaluación permanente y diseño de nuevas estrategias de cobranza.

Seguimiento constante de la evolución de la competencia.

Se consiguió armar un equipo de trabajo, muy dinámico y motivado con el que pudimos hacer crecer rápidamente la cartera de créditos en el sector de los microempresarios, (aproximadamente US\$25'000,000 en un año y medio), manteniendo niveles de morosidad menores a los de la competencia.. Fuimos líderes en ese sector en 1998 y parte de 1999.

BANCO LATINO**1996-1997**

Entidad financiera de Banca Múltiple

Jefe del área de mediana empresa

Responsable del manejo de una cartera de créditos de aproximadamente US\$200'000,000 a cargo de empresas medianas, con ventas no mayores a los US\$15'000,000 anuales, de todos los sectores económicos.

Manejo de un equipo de 15 personas que incluían a 6 profesionales ejecutivos de negocios.

Durante mi gestión se logró un crecimiento superior a 15% en la cartera, superior a otras áreas de negocio del banco, manteniendo los niveles de riesgo dentro de los estándares normales.

BANCO DEL LIBERTADOR**1995-1996**

Entidad financiera de Banca Múltiple

Gerente Adjunto a la Gerencia de Negocios

Junto a la gerencia de negocios tuvimos la responsabilidad de generar, en un Banco nuevo, una cartera de créditos multisectorial, de riesgo normal y rentable que fuera la base de crecimiento del Banco. Durante el tiempo que permanecí en la institución, con el equipo que formamos logramos crecer de US\$35'MM a US\$120'MM.

BANCO REGIONAL DEL NORTE**1990-1994**

Entidad financiera de Banca Múltiple

Gerente**Área de Finanzas****1993-1994**

Responsable de la gestión de tesorería y del manejo de los excedentes del Banco. Evaluación permanente del margen financiero para generar los ajustes requeridos.

Análisis permanente de nuevos productos financieros para la captación de recursos. Análisis y utilización de los diferentes activos financieros disponibles en el mercado.

Se logró rentabilizar satisfactoriamente los excedentes del Banco, participando activamente en operaciones de mesa de dinero en la Bolsa de Valores de Lima y también negociando con valores de renta variable.

Area de Créditos y Negocios**1990-1992**

Responsable, junto con una nueva Gerencia Central de Negocios, de generar una cartera de créditos multisectorial, especialmente de empresas medianas y grandes.

Se logró captar un significativo número de nuevos clientes que generaron un gran negocio colateral especialmente con operaciones de comercio exterior, área en la que el Banco ya tenía un desarrollo muy destacado superior al de varios bancos más grandes.

AUTOSEPP**1986-1990**

Gerente Financiero

BANCO DEL SUR

Apoderado General

1983-1986

Area de Créditos

BANCO CONTINENTAL**1978-1983**

Sectorista

1983

Asistente de Gerencia de Créditos

1981-1982

Analista de Créditos

1979-1980

Trainee, Comercio Exterior

1978**CURSOS Y SEMINARIOS**

- **XII Convención de Finanzas y Mercado de Capitales** – Asociación de Empresas Promotoras del Mercado de Capitales (Procapitales)
- **Módulo de capacitación en Gestión Estratégica Corporativa** – Gerens – Escuela de Gestión y Economía.
- **Taller Team Building**” - Jamming – Escuela de Coaching y Desarrollo Organizacional.
- **Taller Gestor de Riesgos Financieros** – Bolsa de Valores de Lima, - Bursen – Centro de Estudios Bursátiles.
- **Taller Análisis de Inversiones y Manejo de Portafolios con Plataforma Financiera**” – PIP Proveedor Integral de Precios del Perú S.A.
- **Seminario de Ejercicios Sectoriales de Continuidad del Negocio** – Superintendencia de Banca, Seguros y AFP.
- **Capacitación Funcionamiento y Sesiones del Comité de SST** – Brand Consultores
- **Pasantía Banca de Desarrollo y Mercado de Capitales** - ALIDE
- **Curso – Gerencia Activo – Pasivo –(ALM) Enfoque de Duración en el Control de Riesgos de Mercado en Instituciones Financieras** – ALIDE
- **Seminario Ejercicios Sectoriales de Continuidad del Negocio** – Superintendencia de Banca, Seguros y AFP.
- Workshop internacional **“Cómo ejecutar con éxito la estrategia impulsando el cambio positivo para lograr un desempeño extraordinario”**- Alta Gerencia Capacitación Y Consultoría.
- **Workshop, Roadshow y Seminarios de Soluciones Corporativas Business Intelligence – Data Warehouse** – Proayaga Solutions.
- **Curso Taller prevención de Riesgos Laborales y Responsabilidad Empresarial-O’nova Consulting Group.**
- **Charla Sistema de Gestión de Seguridad de la Información** – ISEC – Education Center.
- **12° Congreso Latinoamericano y 9° Congreso Nacional de Crédito y Cobranzas-CMS**
- **2do. Seminario Internacional de Riesgo Operacional ROP PERU 2013** - ASBANC
- **Pasantía “Gestión corporativa de Riesgos: La Experiencia de Nafinsa”**, ALIDE y Nacional Financiera Banca de Desarrollo – México.
- **Taller Team Building**” - Jamming – Escuela de Coaching y Desarrollo Organizacional.
- **5° Congreso Nacional de Crédito & Cobranzas** - CMS PERÚ
- **Seminario Internacional “Nuevas Tendencias en la Gestión Empresarial** – Universidad San Martín de Porres
- **Seminario Internacional “Perú Banking & Finance Day 2013”** – Universidad del Pacífico
- **DRJ Dau Perú 2013 – Taller Modelos de Comunicación para Gestión de Crisis Análisis Práctico – Comparativo.** - DRJ DAY – Casos Reales
- **Curso Interpretación de la Ley y Reglamento de Seguridad y Salud en el Trabajo** – JLT. Mariategui S.A.

- **Taller Alineamiento Estratégico y Consolidación del equipo gerencial” JAMMING**
- **Taller de Intercambio de Experiencias en Implantación del Plan de Continuidad de Negocios en el Área de Tesorería Pública – Ministerio de Economía y Finanzas.**
- **Taller Fundamentos del sistema de gestión de seguridad y salud ocupacional ley 29783 – ICONTEC.**
- **Curso de Preparación para el Examen de Certificación en Autoevaluación de Control CCSA – Instituto de Auditores Internos del Perú.**
- **Seminario Internacional de Riesgo Internacional – ASBANC**
- **Sensibilización de la Norma ISO 9001:2008 a Nivel Gerencial – Cuality Assurance Service SA**
- **II Congreso Latinoamericano de Educación Financiera – CLEF – IFB – FELABAN-ASBANC.**
- **II Congreso Nacional de Microfinanzas – CMS Fórum, Sentinel Red Inteligente de Alerta & Riesgos.**
- **III Congreso Nacional de Microfinanzas y 6to. Congreso Nacional de Crédito y Cobranzas - CMS Fórum, Sentinel Red Inteligente de Alerta & Riesgos.**
- **Charla Sensibilización de la Norma ISO 9001: 2008 a Nivel Gerencial – Quality Assurance Services S.A.**
- **Alcances del Código de Protección y Defensa del Consumidor – Universidad Corporativa BN**
- **Pasantía Banca de Desarrollo y Mercado de Capitales – ALIDE - COFIDE**
- **Taller de Banca para Ejecutivos – IBM del Perú**
- **Seminario Internacional de Riesgo Internacional – ASBANC**
- **El Proceso de Mejora de la Productividad Comercial – Claves para Transformar el Desempeño y los Resultados de los Equipos Comerciales – Alta Gerencia Capacitación & Consultoría.**
- **12° Congreso Latinoamericano y 9° Congreso Nacional de Crédito y Cobranzas- CMS**
- **Nuevas Tendencias en la Gestión Empresarial – USMP Facultad de Ciencias Administrativas y Recursos Humanos.**
- **Charla Sistema de Gestión de Seguridad de la Información – ISEC – Education Center.**
- **Sistema de Control Interno y Gestión Integral de Riesgos - Universidad Corporativa Banco de la Nación**
- **Normas de Control Interno - – Universidad Corporativa Banco de la Nación**
- **Taller Desarrollo del Plan de Gestión de Proyectos - Universidad Corporativa Banco de la Nación**
- **Taller Gestión de Procesos - Universidad Corporativa Banco de la Nación**
- **Charla Actualización a la Ley de Transparencia y Acceso a la Información Pública – Banco de la Nación.**
- **Taller de Banca para Ejecutivos – IBM**